



Headline : Deleum Expects to maintain on its sales profit  
 Media : Sin Chew Daily  
 Day/Date : 29 April 2009  
 Page : 5  
 Links :

(吉隆坡28日讯) 尽管油气领域显现滑落趋势, 不过迪联 (DELEUM, 5132, 主板贸易组) 因手握超过10亿令吉的订单, 而有信心业务持续趋稳, 并维持上财政年的营业额及盈利表现。

该公司集团董事经理詹德南在股东大会后表示: “我们在油气领域拥有良好的基础, 加上涉及的服务项目的赚幅较高, 因此将成为公司的强稳支柱。”

他强调, 除了大马, 海外油气领域均出现工程或合约被搁置的窘境, 不过却不至于遭取消, 这只不过是必须经历的投标过程。

无论如何, 该公司仍积极竞标3亿至4亿令吉的合约, 当中有50至60%都是现有的合约, 因即将逾期而必须重新进行招标。

### 寻求海外合约

他指出, 鉴于迪联几乎100%的合约都是来自本地, 因此也正努力寻求海外市场的合约。

“之前我们都成功攫取印尼、汶莱及越南方面的合约, 接下来有意进军中东市场。”

詹德南表示, 目前该公司服务与合约项目的营业额

## 迪聯業績料持平 手握逾10億訂單



詹德南: 迪联在油气领域拥有良好的基础。

贡献各占52%及48%, 并尝试维持两者的比重, 不过却不讳言将持续增强服务项目, 以确保公司获得长期性的发展。

“一般上, 合约工程的赚幅或只底企于1%, 至5到10%; 服务项目的赚幅较高, 不过仍低于10%, 一切胥视供需问题。”

此外, 迪联向来都拥有本身的派息政策, 以净利的50%作派息用途, 而2008财政年所用作派发股息的资金就高达1千100万令吉。

问及该公司会否展开并购活动, 詹德南坦言, 由于内部融资面对信贷紧缩, 加上资本市场显得“冷淡”, 因此仍须抱持更谨慎的态度。

“我们希望能寻求合适的伙伴继续专注在油气领域的发展, 首推联营合作方式。”